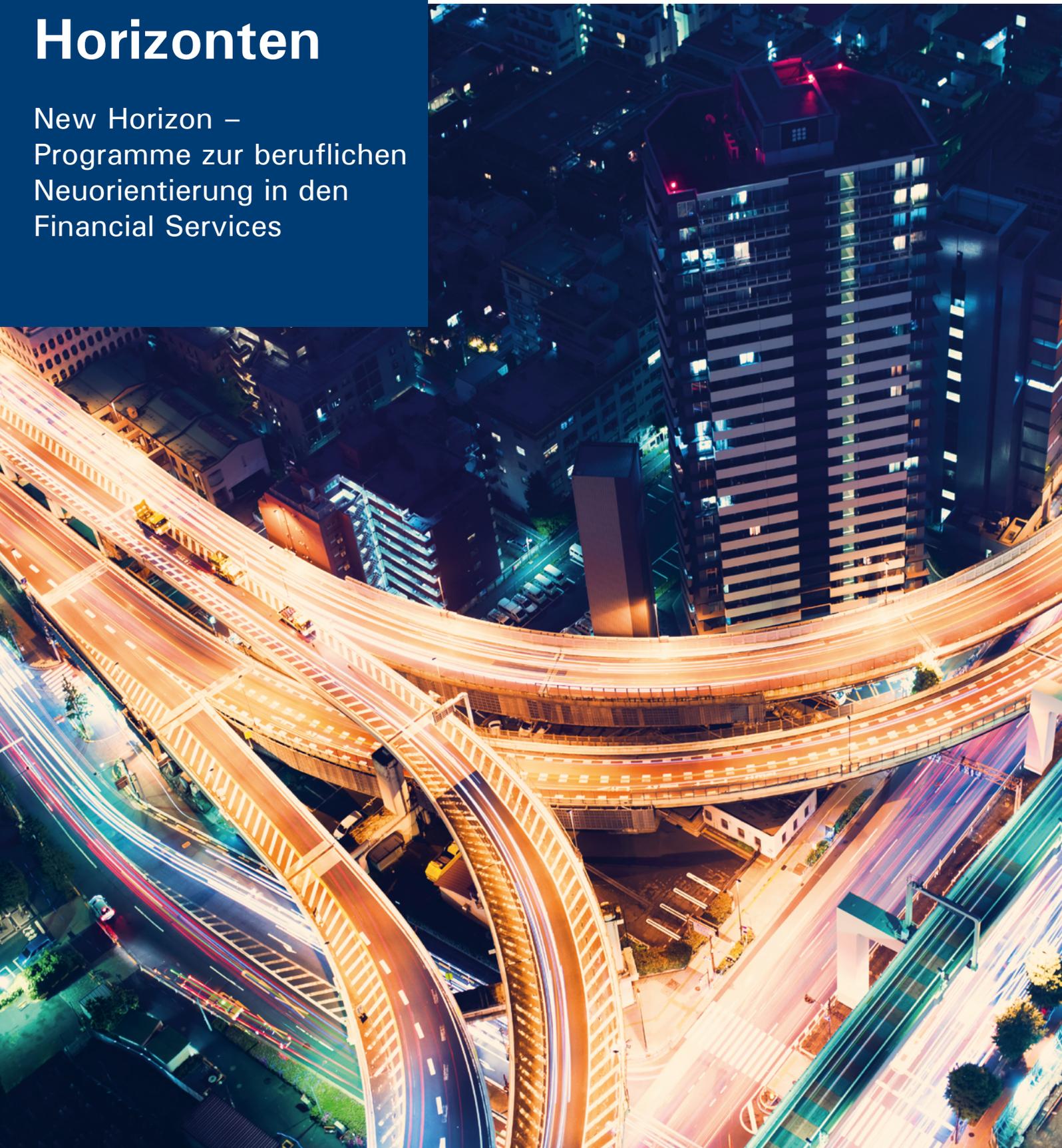


ROY C. HITCHMAN AG

Auf zu neuen Horizonten

New Horizon –
Programme zur beruflichen
Neuorientierung in den
Financial Services



Bestens unterstützt bei der Neuausrichtung

Die Programme von New Horizon unterstützen Sie aktiv bei der Neuorientierung. Ihre Ansätze gehen weiter, als dies üblich ist: Nebst Analyse, Selbstreflexion und Beratung zur Neuausrichtung kommt ein spezifisches, aktives Vermarkten dazu. Die Zielunternehmen sprechen wir mit Ihnen ab. Nutzen Sie diesen Mehrwert von New Horizon für Ihren nächsten Karriereschritt.

Klarheit und Orientierung: Mind One

Mind One ist weit mehr als ein herkömmlicher Persönlichkeitstest. Durch die innovative Kombination multidimensionaler Perspektiven erhalten Sie ein deutlich zuverlässigeres und umfassenderes Profil Ihrer Persönlichkeitsmerkmale und Führungsqualitäten. Mind One vereint und integriert mehrere Dimensionen zu einem gemeinsamen Bild.

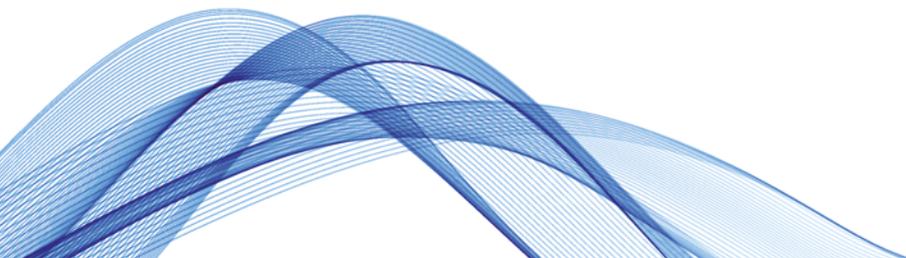
Sie erhalten innerhalb von 60 Minuten die klare Erkenntnis über:

- Motivatoren
- berufliche Interessen
- Denk- und Lernstil
- Persönlichkeitsmerkmale
- numerische und analytische Fähigkeiten

Türöffner: aktives Vermarkten

Bei der aktiven Vermarktung nehmen wir Sie in unseren exklusiven Kandidatinnen- und Kandidaten-Pool sowie in die Portale unserer Financial-Services-Kunden auf. Damit präsentieren wir Sie proaktiv, gezielt und aussagekräftig. So helfen wir Ihnen, die Türen zu interessanten Arbeitgebern zu öffnen.

Haben wir Sie neugierig gemacht? Nutzen Sie die Gelegenheit, und ebnen Sie jetzt den Weg für Ihre berufliche Zukunft. Auf den folgenden Seiten erfahren Sie Genaueres über unsere Programme.



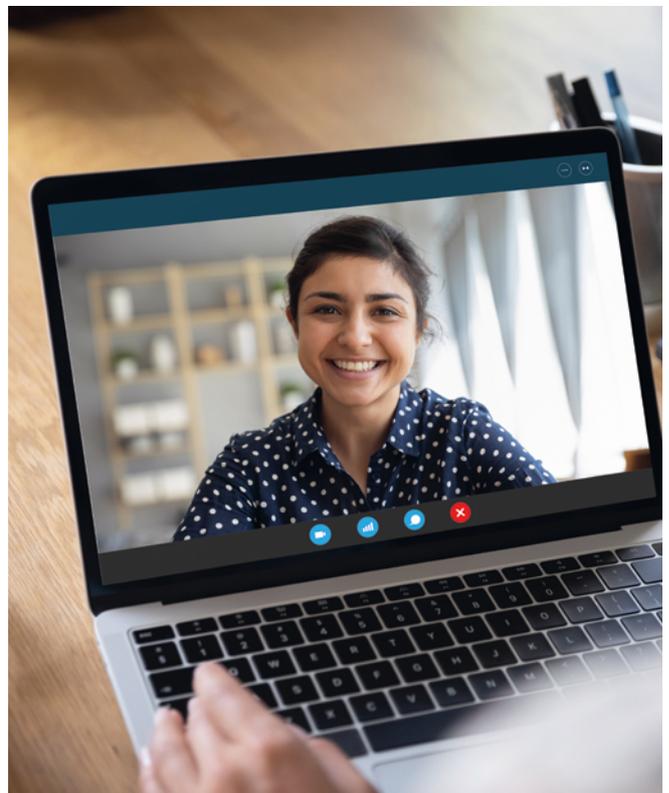
New Horizon Virtual

Zielgruppe: Mitarbeitende auf allen Levels, die eine Orientierung, eine Fremdeinschätzung, eine Potenzialanalyse und eine Vermarktung zu einem attraktiven Preis suchen.

Das Programm:

- erste Teams-Session für Einführung und Programmbesprechung (45 Minuten)
- Career Assessment anhand von psychometrischen Tests (Mind One)
- Check von CV, Zeugnissen und LinkedIn-Profil
- zweite Teams-Session für Debriefing der Tests; Ratschläge (60 Minuten)
- Aufnahme in unseren Kandidatinnen- und Kandidaten-Pool
- Aufnahme in die von Ihnen gewählten Portale unserer Financial-Services-Kunden
- Vermarktung in unserem Kundennetzwerk auf «Best Effort»-Basis
- Update-Call nach 45 Tagen

■ **Preis: CHF 4000.– exkl. MwSt.**



Interessiert?

Melden Sie sich an unter newhorizonvirtual@hitchman.ch
oder Telefon +41 43 499 12 50.

Erfahren Sie [hier](#) mehr zum Service.



New Horizon Professional

Zielgruppe: Mitarbeitende auf Stufe AD/DI/ED, die auf Basis eines persönlichen Austausches eine Orientierung, eine Fremdeinschätzung, eine Potenzialanalyse und eine aktive Vermarktung suchen.

Das Programm:

- Teams-Session für Einführung und Programmbesprechung (45 Minuten)
- Career Assessment anhand von psychometrischen Tests (Mind One)
- Check von CV, Zeugnissen und LinkedIn-Profil
- persönliches Gespräch zu Tests, Zielfirmen, Actionplan (60 Minuten)
- Aufnahme in unseren Kandidatinnen- und Kandidaten-Pool
- Aufnahme in die von Ihnen gewählten Portale unserer Financial-Services-Kunden
- aktive Vermarktung in unserem Kundennetzwerk
- Update-Call nach 45 Tagen
- Definition weiterer Schritte nach 60 Tagen



■ **Preis: CHF 5500.– exkl. MwSt.**

Interessiert?

Melden Sie sich an unter newhorizonprofessional@hitchman.ch
oder Telefon +41 43 499 12 50.

Erfahren Sie [hier](#) mehr zum Service.



New Horizon Executive

Zielgruppe: Seniors auf Stufe ED/MD mit Fokus auf persönliches Coaching und aktive Vermarktung.

Das Programm:

- Teams-Session für Einführung und Programmbesprechung (45 Minuten)
- Career Assessment anhand von psychometrischen Tests (Mind One)
- Check von CV, Zeugnissen und LinkedIn-Profil
- persönliches Gespräch zu Tests, Zielfirmen, Actionplan (60 Minuten)
- Aufnahme in unseren Kandidatinnen- und Kandidaten-Pool
- Aufnahme in die von Ihnen gewählten Portale unserer Financial-Services-Kunden
- aktive Vermarktung in unserem Kundennetzwerk
- regelmässige Update-Gespräche per Telefon oder Teams
- aktive Vermarktung in unserem internationalen Partnernetzwerk
- Definition weiterer Schritte nach 60 Tagen



■ **Preis: CHF 7000.– exkl. MwSt.**

Interessiert?

Melden Sie sich an unter newhorizonexecutive@hitchman.ch
oder Telefon +41 43 499 12 50.

Erfahren Sie [hier](#) mehr zum Service.



Mit wem Sie es zu tun haben

Seit dem Jahr 1986 zählt die [Roy C. Hitchman AG](#) zu den renommiertesten Unternehmen in der Kadervermittlung, der Executive-Search-Branche.

Unsere Kernkompetenz ist es, auf exklusiver Mandatsbasis systematisch und direkt nach Führungskräften sowie Fachspezialistinnen und Fachspezialisten zu suchen.

Dabei halten wir uns an die höchsten professionellen und ethischen Standards im Bereich Executive Search.



Menschlich auf der ganzen Linie

Verlassen Sie sich darauf, dass wir Sie höflich, respektvoll und individuell behandeln. Unsere Beraterinnen und Berater bearbeiten Ihr Mandat persönlich. Es geht um Ihre Karriere – das nehmen wir sehr ernst.



Roman Huber
Managing Partner



Claudia Nussberger
Partner



Sandro Rügger
Partner



Alexander Zinser
Partner



Arnold Marty
Partner

Lernen Sie das gesamte [Team](#) der Roy C. Hitchman AG kennen.



Wir haben schon viele Führungspersönlichkeiten sowie Fachspezialistinnen und Fachspezialisten im Rahmen von Executive-Search-Mandaten zu neuen, spannenden Arbeitgebern gebracht. Oft haben wir einen Karriere-sprung ermöglicht.

Unsere praxis- und führungserprobten Beraterinnen und Berater kennen Ihre Bedürfnisse.

Übrigens: Wir sind mehrsprachig unterwegs.

Roy C. Hitchman AG
Bellerivestrasse 3
CH-8008 Zürich
+41 43 499 12 50
info@hitchman.ch
www.roy-hitchman.ch