Spezifikation

Spartenleitung Elektro (m/w - 100%)

Die Unternehmung
Die 1966 gegründete Dipl. Ing. Fust AG (nachfolgend Fust) mit Sitz in Oberbüren/SG ist in der Schweiz die Nummer eins der sehr kompetitiven Heimelektronik-Branche. Seit 2007 ist Fust eine Tochterfirma von Coop, tritt am Markt aber als eigenständige Unternehmung auf. Gut 2'300 Mitarbeitende erwirtschaften einen Umsatz von über einer Milliarde Schweizer Franken. Fust ist in den folgenden Teilmärkten tätig:

- Elektrohaushaltgeräte
- Unterhaltungselektronik / Telekommunikation
- Computer mit Service
- Küchen-, Badezimmer-Renovation / Umbau / Neubau

Synergien mit der Tätigkeit als Generalunternehmer (Fust Baumanagement) für den Bau und die Renovation von Einfamilienhäusern werden gezielt wahrgenommen. Zudem nutzt Fust die Möglichkeiten internetgestützter Vertriebsformen konsequent.

Im September 2019 eröffnete Fust in Oberbüren das neue Logistikzentrum mit 50'000 m2. Die bisherige Lagerfläche wurde verdoppelt, die Logistik stark automatisiert und ein Stockwerk als Bürotrakt aufgestockt. Bereits zum sechsten Mal in der 56-jährigen Geschichte musste die Logistikfläche am Standort Oberbüren erweitert werden. Auf dem Dach befindet sich eine Photovoltaik-Anlage, die das Gebäude mit erneuerbarer Energie versorgt. Dank des neuen Logistikzentrums lassen sich viermal mehr Produkte lagern und Lieferzeiten verkürzen; Bestellungen können deutlich schneller abgewickelt werden.

Vom Standort Oberbüren werden über 150 Fust-Filialen, sämtliche Heim-Service-Techniker mit Ersatzteilen per In-Night-Service, rund ein Dutzend Heimlieferdepots sowie alle Kunden aus dem Online-Shop von Fust und Nettoshop (eine Tochter-Gesellschaft von Fust) beliefert. Im neuen Logistikzentrum befinden sich zudem modernste Reparatur-Werkstätten für unterschiedliche Produktgruppen und vier Call-Center für Kunden-Anliegen, Reparatur-Anmeldungen sowie Ersatzteil-Bestellungen. Ebenfalls neu eingeführt wurde SAP, welches alle IT-Systeme integral verbindet.

Sich konsequent am seit über 20 Jahren bestehenden Claim «Fust – und es funktioniert» orientierend, fokussiert sich die Unternehmung darauf, den Kunden das Leben so einfach und angenehm wie möglich zu machen. Dies mit einem aktuellen und innovativen Produkteangebot zu konkurrenzfähigen Preisen, kompetenter und zuvorkommender Beratung sowie schnell erbrachten, umfassenden und massgeschneiderten Dienstleistungen.

Die Position
Gesucht wird im Rahmen einer ordentlichen Nachfolgeplanung die künftige 'Spartenleitung Elektro' (GL -1). In dieser Funktion ist man im Wesentlichen verantwortlich für die Beschaffung und das Marketing des gesamten Elektrobereichs von Fust.

Die Verantwortungsbereiche und wichtigsten Aufgaben

- Strategische und operative Führung des Bereichs «Beschaffung & Marketing Elektro»
- Personelle Führung: Gut 30 Mitarbeitende (FTE), davon 8 Direct Reports
- Führung des Beschaffungsteams von «Nettoshop»
- Gesamtverantwortung für Umsatz-, Absatz-, Margen- und Marktanteilsziele
- Auswahl und Bestimmung des Produktsortiments
- Beschaffung des Produktsortiments
- Strategie Eigenmarken
- Lieferanten- und Beschaffungsmanagement (Gesamtverantwortung Vertragsverhandlungen, internationale Einkaufsorganisationen)
- Enge Kooperation mit den Bereichen Verkauf, Logistik/Kundenservices, Werbung
- Vertretung von Fust in Fachverbänden

Die zentralen Herausforderungen

Diese bestehen einerseits in der Verteidigung bzw. im Ausbau der seit Jahren bestehenden Marktführerschaft im Bereich Elektrohaushaltgeräte in einem wettbewerbs- und vor allem hoch preisintensiven Branchenumfeld. Andererseits im Bestreben, die Organisationeinheit, die Kader, Mitarbeitenden und Teams konstant weiterzuentwickeln, neue und innovative Wege zu beschreiten, Potenziale zu erkennen und umzusetzen sowie Prozesse laufend effizienter zu gestalten.

Die Anforderungen

Gesucht wird eine intrinsisch motivierte, positive, begeisterungsfähige und begeisternde, unternehmerisch orientierte, führungs- und durchsetzungsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägtem Prozessverständnis und beschaffungsseitig langjähriger Verhandlungskompetenz im B2C-, FMC-Umfeld. Sie ist Change erfahren, verfügt über detaillierte SAP-Retail-Kenntnisse und kann auf entsprechende Fachexpertise in gleichem oder vergleichbarem Umfeld verweisen. Die gesuchte Person sollte sich im dynamischen Retailumfeld wohl fühlen und auch in hektischen Zeiten nicht den Überblick verlieren.

Es braucht den Blick für das grosse Ganze wie das Interesse und die Fähigkeit, sich bei Bedarf umfassend in Details und Prozesse bzw. relevante u/o kritische Handlungsfelder zu vertiefen, ohne sich darin zu verlieren. Der Fokus muss stets auf der gesamtheitlichen, umsichtigen Führung des Bereichs und einer engen Kooperation mit den anderen Unternehmenseinheiten liegen.

Ausbildungsseitig wird ein abgeschlossenes Universitäts- oder Fachhochschulstudium verlangt. Ergänzende Weiterbildungen im Bereich Prozess u/o Beschaffung sind ein Plus.

Sprachliche Erfordernisse: Deutsch (Muttersprache), gute Konversationsfähigkeit mündlich und schriftlich auf Französisch und Englisch, Italienischkenntnisse von Vorteil.

Die Spartenleitung Elektro rapportiert an das GL-Mitglied der Unternehmenseinheit 'Detailhandel'. Arbeitsort ist Oberbüren am Sitz der Unternehmung. Home Office-Möglichkeiten bestehen (1 Tag/Woche; kein Montag).

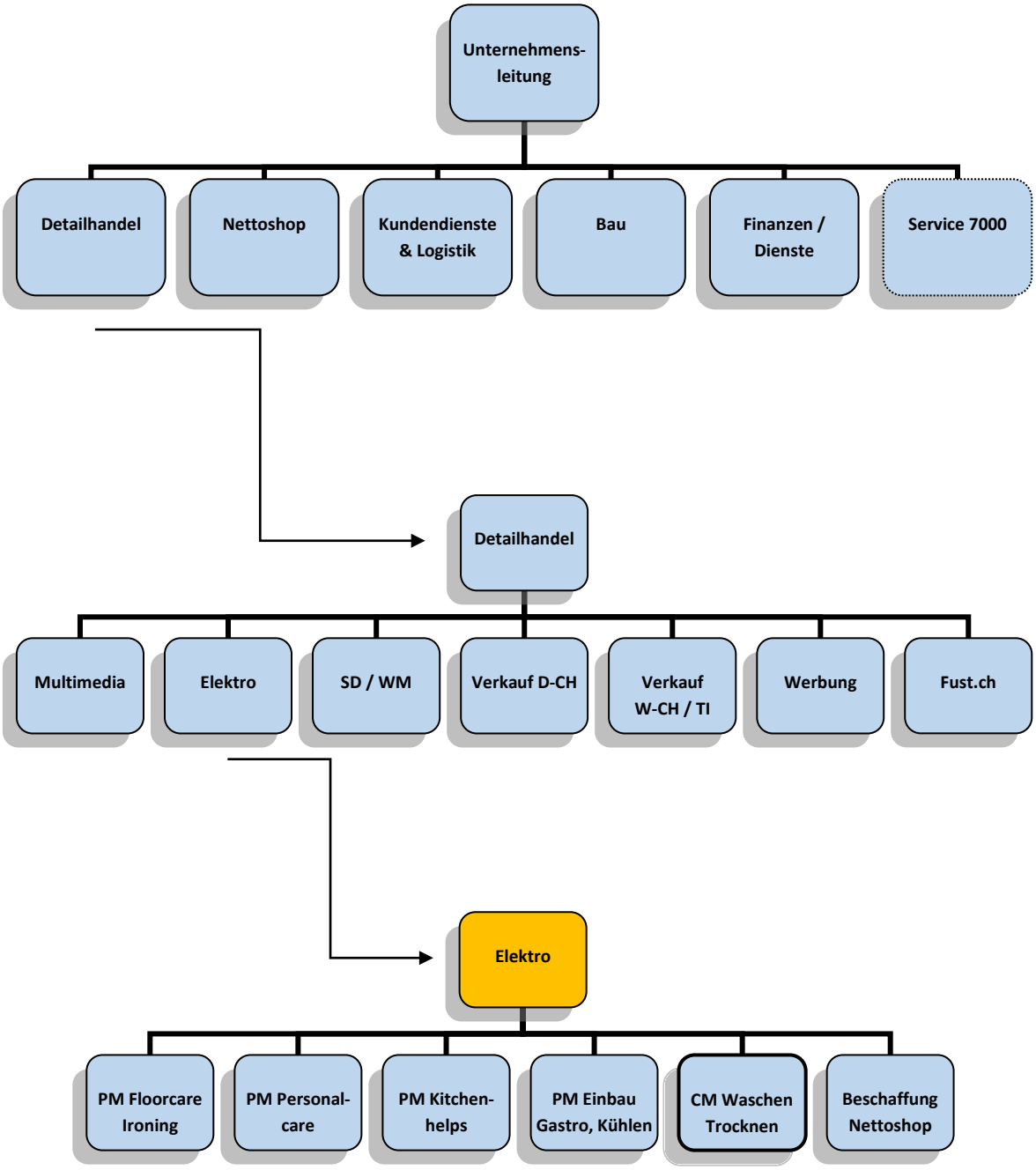
Das Profil des idealen Kandidaten (m/w)

Nationalität:	Keine Präferenz, sofern die Sprachanforderungen sehr gut erfüllt sind und die Person mit der Schweiz, ihrer Kultur und Geschäftsmentalität langjährig vertraut ist
Sprachen:	Deutsch (Muttersprache) sowie mündlich und schriftlich sehr gutes Französisch und Englisch; Italienischkenntnisse wünschenswert, aber kein Muss
Anforderungen:	Abgeschlossenes Universitäts- oder Fachhochschulstudium (z.B. Marketing, BWL); technisch-kommerzieller Background u/o Weiterbildungen in Themenbereichen wie Verhandlungsführung o.Ä. von Vorteil Mehrjährige Berufserfahrung mit Erfolgsnachweis in der internationalen Beschaffung mit entsprechend robuster Expertise in Verhandlungsführung (B2C, FMC) Hohe Methodenkompetenz, vertraut mit gängigen Projektmethoden Mehrjährige Führungserfahrung über zwei und mehr Ebenen Mit SAP-Welt gut vertraut Erfahren mit Change-Prozessen (Planung/Initialisierung, Umsetzung)
Persönlichkeit:	Verantwortungsbewusst und unternehmerisch, ziel- und erfolgsorientiert. Hohe Kundenorientierung, natürliche Führungsautorität Geerdet, aufgeschlossen, authentisch; überzeugende/r Kommunikator/in, gute Präsenz, gewinnende Persönlichkeit; «Wettkampf-Typus», «hungrig» Ausdauernd und belastbar, kann mit Druck und hohen Erwartungen umgehen, strukturiert, gut organisiert, effizient. Hartnäckig, wenn angezeigt Macher, kein Verwalter, Teamplayer; sozialkompetent, umgänglich Motiviert/motivierend, kritikfähig

https://www.fust.ch/
https://www.fust.ch/de/fust-universum-_content---1--1018.html

rü – 09/22

Organigramme oberste Leitungsebene, Detailhandel und Bereich Elektro


Unternehmens-leitung
Detailhandel
Nettoshop
Kundendienste & Logistik
Bau
Finanzen / Dienste
Service 7000
Detailhandel
Multimedia
Elektro
SD / WM
Verkauf D-CH
Verkauf W-CH / TI
Werbung
Fust.ch
Elektro
PM Floorcare Ironing
PM Personal-care
PM Kitchen-helps
PM Einbau Gastro, Kühlen
CM Waschen Trocknen
Beschaffung Nettoshop